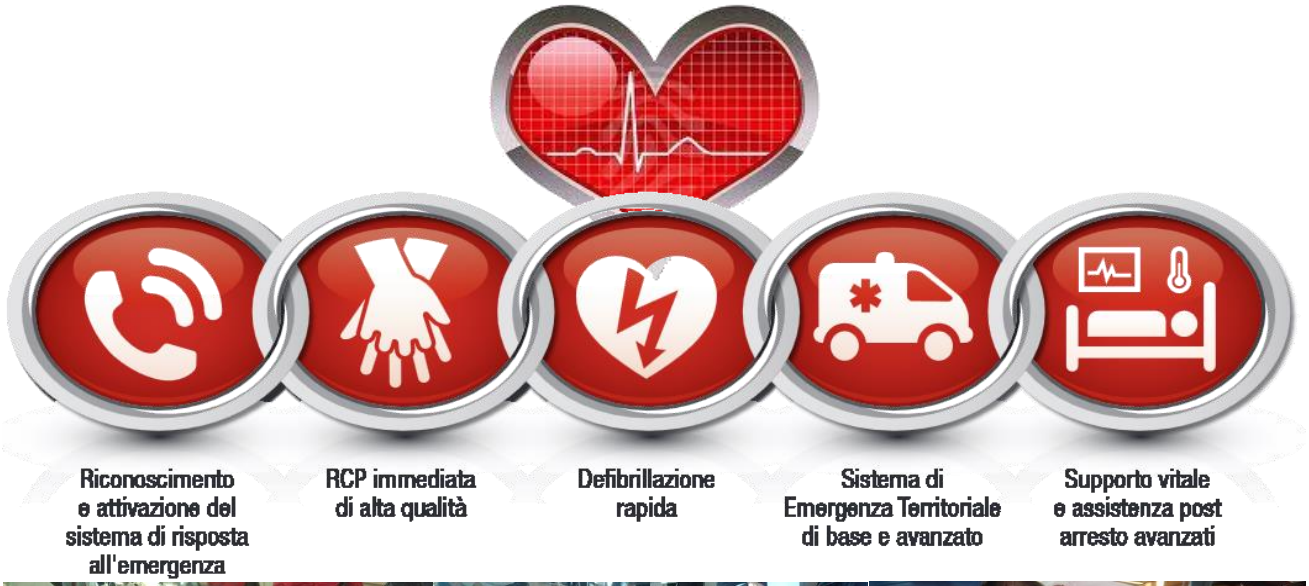
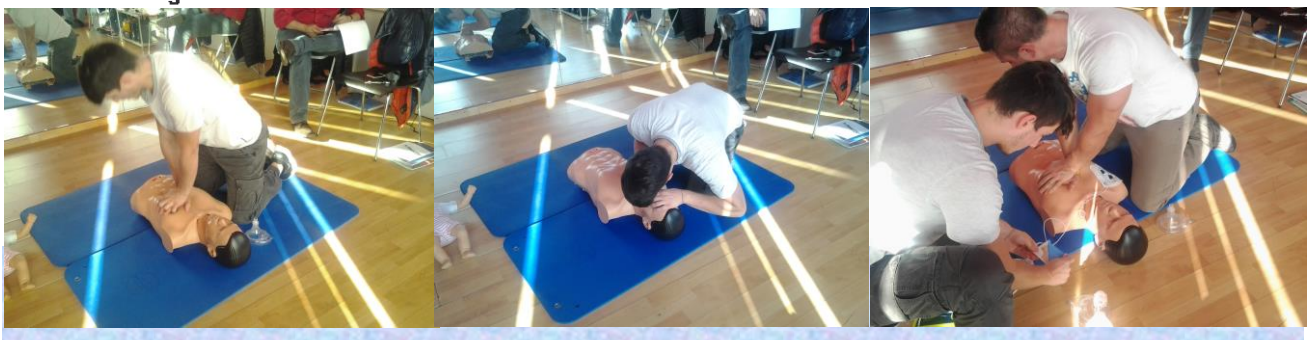

Riconoscimento e attivazione del sistema di risposta all'emergenza
RCP immediata di alta qualità
Defibrillazione rapida
Sistema di Emergenza Territoriale di base e avanzato
Supporto vitale e assistenza post arresto avanzati



INNO-TECH Innovation Technology
Quando c'è Amore per la gente, ci siamo NOI!
INNO-TECH Innovation Technology

Sommario:

Pag. ② – I vantaggi del noleggio
Pag. ③ – Differenze fra: Acquisto, Leasing, Noleggio
Pag. ⑤ – Noleggio Operativo: domande e risposte
Pag. ⑥ – **Noleggio Operativo**: costi
Pag. ⑦ – **Noleggio Operativo Finanziario**: differenze con il precedente e costi

◊◊◊

I vantaggi del noleggio

Per il mondo del medicale, noleggiare spesso è la soluzione migliore

Tieniti al passo con il rinnovo tecnologico, scegli le soluzioni di noleggio GE

Uno dei principali punti di forza di essere leader di un settore è poter offrire al mercato soluzioni innovative. GE è tra i maggiori produttori di tecnologie di imaging medicale al mondo, con una competenza unica nel settore sanitario.
Abbiamo ideato soluzioni di noleggio globale per il settore sanitario privato, per dare supporto ad aziende, associazioni e professionisti che lavorano in settori diversi fra loro ma con un solo obiettivo: Cardio proteggere le persone che possono trovarsi in una situazione di emergenza sanitaria.

Per lavorare bene il primo passo è poter utilizzare gli strumenti adatti. Con noi sei avvantaggiato!

Produrre valore è più facile potendo usufruire della tecnologia più innovativa, ma questo non significa doverne essere proprietari. Con il noleggio 3 + 2 del tuo Defibrillatore di GE General Electric Healthcare, hai l'opportunità di utilizzare ciò che ti serve, dilazionando il pagamento del servizio in semplici e comode rate. In più hai tanti vantaggi, tutti da scoprire:

Hai costi più leggeri perché investi nel tempo

Con il Defibrillatore GE Responder ti offriamo il noleggio a lungo termine, di apparecchiature e strumenti sempre nuovi. Questo ti permette di preservare i capitali e le linee di credito esistenti, pianificare il flusso di cassa e far accrescere il tuo potere d'acquisto. Solo con una rata fissa per tutta la durata del noleggio. Una soluzione semplice, che non riserva alcuna sorpresa.

Utilizzi strumenti sempre all'avanguardia

Si tratta di pura comodità: scegli il bene strumentale alla tua attività, GE Capital lo acquista e tu stipuli un contratto di noleggio per tutte le apparecchiature all'avanguardia, evitando così problemi di obsolescenza, legati all'evoluzione costante della tecnologia, potendole sostituire al termine del noleggio.

La libertà del noleggio per sviluppare il tuo business

Il noleggio di apparecchiature elettromedicali per il settore Healthcare, oltre a offrirti la flessibilità necessaria a conservare i capitali e a proteggere il tuo flusso di cassa, ti permette di sostituire facilmente o aggiornare gli strumenti prima che diventino obsoleti. Con un unico canone mensile potrai coprire il costo di installazione, l'utilizzo e la gestione manutentiva potendo inserire in previsione di bilancio il costo effettivo di quanto costa cardio proteggere un locale, la spesa diventa controllabile.

Massima flessibilità e convenienza e anche un semplice upgrade aiuta il tuo business

Se durante il periodo di noleggio, dovessero avvenire dei cambiamenti nella procedura della RCP, siamo in grado di metterti al riparo da sorprese legate ad una obsolescenza o inutilizzo dell'apparecchio medicale. Inoltre al termine del noleggio, con una facile integrazione del contratto puoi garantirti l'eccellenza clinica del Defibrillatore sempre attuale, evitando così una dismissione totale dello stesso e un conseguente nuovo acquisto. Al termine del contratto di noleggio potrai scegliere di:

- Attivare un nuovo contratto ed effettuare un rinnovo tecnologico del proprio Defibrillatore;
- Prolungare la durata del noleggio a condizioni prefissate;
- Restituire le attrezzature;

Differenze fra:

- **Acquisto**
- **Leasing**
- **Noleggio Operativo**

Vantaggi fiscali e amministrativi del Noleggio Operativo rispetto all'acquisto o al Leasing

- **Acquisto**

Se il Cliente acquista direttamente i beni:

- ✓ deve eseguire il piano di ammortamento previsto per i beni strumentali per la totalità della fattura emessa e deve inserire il bene nei cespiti aziendali (costi).
- ✓ Il Cliente è direttamente responsabile del corretto funzionamento dei beni; si tutela tramite contratto di assistenza tecnica a pagamento.

➢ Leasing

Se il Cliente acquisisce i beni tramite contratto di Leasing:

- ✓ di norma è richiesto il cosiddetto maxi canone.
- ✓ Deve portare in ammortamento solo l'anticipo e non deve inserire niente nei cespiti aziendali (il bene è di proprietà della società di noleggio).
- ✓ Il Cliente, comunque, è direttamente responsabile del corretto funzionamento dei beni; si tutela tramite contratto di assistenza tecnica a pagamento.
- ✓ Esiste solo l'opzione di riscatto.

➢ Noleggio Operativo

Se il Cliente acquisisce i beni tramite un contratto di Noleggio Operativo:

- ✓ possono esistere depositi cauzionali a garanzia (come nell'affitto).
- ✓ Nel contratto non è indicato l'importo del bene. Non si tratta infatti di un vero e proprio finanziamento ma di un servizio, per cui è previsto il solo canone e gli eventuali oneri accessori, per questo motivo non esplicita alcun tasso e non è soggetto alla Legge antiusura.
- ✓ Al contrario del leasing finanziario, dove l'opzione di riscatto è esercitata nel 99% dei casi, nel noleggio esistono più opzioni:
  - – Riacquisto del bene da parte del fornitore.
  - – Riacquisto del bene da parte del cliente.
  - – Proroga del contratto sulle stesse apparecchiature.
  - – Rinnovo del contratto con integrazione o sostituzione delle apparecchiature.
  - – Restituzione del bene al locatore.
- ✓ Non deve portare in ammortamento assolutamente nulla e non deve inserire niente nei cespiti aziendali (il bene è di proprietà della società di noleggio).
- ✓ Può portare in deduzione tutti i canoni (IVA inclusa) compreso il primo e i canoni sono interamente deducibili in un periodo che può essere più breve di quello minimo fiscalmente previsto dalla Locazione Finanziaria (Leasing).
- ✓ Il Cliente non è direttamente responsabile del corretto funzionamento dei beni poiché nei canoni di noleggio è inclusa anche l'assistenza tecnica e i materiali di consumo.
- ✓ Mantenimento della liquidità aziendale.
- ✓ Durata del noleggio personalizzabile (36-60 mesi).
- ✓ Beni fuori bilancio.
- ✓ Tra i vantaggi fiscali (canone completamente deducibile), inoltre i canoni sono interamente deducibili per competenza anche ai fini IRES e IRAP.

  I vantaggi commerciali per il cliente
  - Deduce totalmente i canoni ai fini IRES senza obblighi derivanti dalla durata minima del contratto prevista dal T.U.
  - Deduce totalmente i canoni ai fini IRAP, senza distinzione tra capitale ed interessi.
  - Vantaggio Basilea 2: grazie al noleggio, il bene utilizzato è "fuori-asset" e quindi non necessita di corrispondente patrimonio.
  - Proporzionalmente al valore di riscatto garantito dal fornitore, paga canoni di importo minore rispetto ad un leasing/finanziamento.
  - Elimina i rischi di obsolescenza dei beni.
  - Semplifica la gestione dei servizi accessori: assicurazione, manutenzione ed eventuali commodities.
  - Pianifica i propri budget, trasformando in costi fissi i costi variabili.

INNO-TECH di Paolo Innocenti CCIAA REA 156125 www.inno-tech.it www.massaggiocardiaco.org
Pistoia VAT IT01515950473 Tel: +39(334)57.58.58.9 email: inno-tech@tiscali.it www.daetuttocompreso.org
Per la P.A. siamo presenti su: S.I.A.C. - C.E.V. - S.T.A.R.T. - M.E.P.A. (inserimento in corso) con la Fatturazione Elettronica

NOLEGGIO OPERATIVO DOMANDE E RISPOSTE CHE CI VENGONO POSTE

per quanti anni e cosa comprende:
Contratto di noleggio per 3 anni + 2 anni
Con quale Defibrillatore: GE Responder

Comprende:
⇒ Elettrodi o altro materiale con data di scadenza
⇒ Batteria nuova e non rigenerata alla scadenza oppure a fine carica
⇒ Muletto di DAE (anche modello differente) in caso di invio del DAE in assistenza
⇒ Chiamate senza limiti purché giustificate da un motivo reale o da impiego dell'apparecchio

Cosa non comprende:
⇒ Revisione annuale (**sconto del 20% dalle tariffe a chiamata**)
⇒ Elettrodi o altro materiale in caso di uso, compreso il kit nuovo di rianimazione
⇒ Armadietto o qualsiasi altro contenitore per conservare il Defibrillatore.

D. ***Tecnicamente in cosa consiste il Noleggio Operativo?***
R. Il Noleggio Operativo è una forma di cessione in uso di un bene che il Cliente può decidere se stipulare per la durata di 3 anni oppure di 5 anni. Nel caso della durata di 3 anni, al termine il bene ritorna al fornitore. Nel caso del prolungamento di altri 2 anni, il Cliente beneficia di uno sconto sul canone del 40%.

D. ***Quali sono i requisiti del Noleggio Operativo?***
R. Nel Noleggio Operativo il referente è il responsabile dell'azienda, società o associazione. Pertanto tutte le responsabilità amministrative ricadranno su questa persona. Inoltre nel Noleggio Operativo è una forma commerciale che non comporta alcuna informativa in quanto a posizione CRIF, ma è semplicemente un affitto e come tale viene richiesta una cauzione di € 300,00 (trecento) che viene versata, insieme al canone alla stipula del contratto e viene successivamente restituita: completamente se il Cliente decide di restituire il bene al termine del terzo anno, oppure viene restituita a scalare già dall'inizio del quarto anno, nel caso il Cliente decida di continuare fino al 5° anno di locazione.

D. ***Se al termine del 5° anno il Cliente volesse continuare il Noleggio cosa succede?***
R. Al termine del 5° anno viene comunque ritirato il bene e sostituito con uno nuovo e più aggiornato, cosicché si ricompila un nuovo contratto di noleggio per continuare con un bene nuovo.

D. ***E per la cauzione come vi comportate?***
R. Siccome al termine dei 5 anni al Cliente che ha versato € 300,00 (trecento) di cauzione, ne spettano sempre da riavere € 180,00 (centottanta) se il Cliente avrà detenuto in ottimo stato il Defibrillatore, questa somma sarà la cauzione per il nuovo Defibrillatore.
E' chiaro che il Cliente deve conservare il bene in perfetto stato di esercizio senza rimuoverlo dal suo (eventuale) alloggiamento che sia borsa (opzionale) o armadietto (opzionale). Infatti al termine del noleggio verrà fatta una revisione del Defibrillatore che se dovesse presentare danneggiamenti e/o graffi non giustificati, la cauzione serve per esercitare un diritto di ritenzione per riparare, sostituire o ripristinare le parti danneggiate.

D. ***Come si paga il Noleggio Operativo?***
R. Il noleggio operativo si paga in canoni semestrali in via anticipata, con un bonifico bancario intestato al Locatore.

D. ***Il Noleggio Operativo, si può interrompere quando si vuole, anche prima della scadenza dei 3 o 5 anni?***
R. Certamente, ovviamente il cliente non dovrà pagare alcuna penale se il Defibrillatore è in perfetto stato d'uso e conservazione. E' chiaro che se il Cliente intende interrompere il noleggio all'inizio del semestre, non verrà restituito il rateo per i mesi non utilizzati e quindi conviene portare il noleggio fino alla scadenza naturale del semestre. Questo di norma si può verificare nei seguenti casi:

- Cessazione dell'attività del Cliente
- Avvenuta donazione di un altro Defibrillatore
- Cambio societario e non più condiviso dai nuovi soci
- Improvvisa insolvenza del Cliente
- Volontà a non voler continuare il noleggio

D. ***Possiamo avere un esempio di piano di ammortamento?***
R. Certamente, qui di seguito uno specchietto semplice di come funziona il Noleggio Operativo

PERIODO	SEMESTRE	IMPORTO	CAUZIONE	SEMESTRE	IMPORTO	CAUZIONE
ANNO 1°	1° SEMESTRE	200,00	300,00	2° SEMESTRE	200,00	
ANNO 2°	1° SEMESTRE	200,00		2° SEMESTRE	200,00	
ANNO 3°	1° SEMESTRE	200,00		2° SEMESTRE	200,00	
ANNO 4°	1° SEMESTRE	120,00	-30,00	2° SEMESTRE	120,00	-30,00
ANNO 5°	1° SEMESTRE	120,00	-30,00	2° SEMESTRE	120,00	-30,00

Al termine del 5° anno la cauzione sarà di 300,00 – 120,00 = 180,00 € che sarà restituita in caso di cessazione definitiva del noleggio, oppure sarà la nuova cauzione per un nuovo Noleggio operativo.

D. ***Gli elettrodi pediatrici sono compresi nel Noleggio Operativo?***
R. No. Se il cliente desidera inserire gli elettrodi pediatrici, dovrà acquistarli a parte. Il prezzo che proponiamo è il seguente:
Prezzo di Vendita: € 130,00 sconto 20% = **€ 104,00 più IVA 22%** se dovuta.

Opzionale

D. ***Nel caso della verifica annuale, come viene calcolato il costo?***
R. Qui di seguito viene immediatamente spiegato:

COME FUNZIONA IL SERVIZIO ASSISTENZA TECNICA SU CHIAMATA

	COSTO DI TRASFERIMENTO	COSTO KILOMETRICO	COSTO MANODOPERA	SABATO E FESTIVI	25/12 - 31/12 - 1/1 e Pasqua
TARIFFE	€ 15,00 h	€ 0,32 km	€ 36,00 h	10% in più	30% in più
	minuti effettivi	Tabelle ACI	minuti effettivi	sul Totale	sul Totale

COME SI CALCOLANO LE TARIFFE
Nella mappa di google si inserisce il luogo di partenza del tecnico e di arrivo. Google dà kilometraggio e tempi di percorrenza.
Prendendo per buoni i dati, si moltiplica la distanza per 0,32 e il tempo per 15,00 e ciò che viene si moltiplica per 2.
Al risultato si aggiunge il costo dell'intervento e così abbiamo il totale.
Esempio: poniamo che si debbano fare 20 km con un tempo di percorrenza di 20' e 30' il tempo di intervento.

20 x 0,32 = 6,40 + 5,00 = 10,40 x 2 = 20,80 + 18,00 = 38,80 scontato del 20% **Totale € 31,04 più IVA 22% se dovuta**

NOLEGGIO OPERATIVO FINANZIARIO IN COSA SI DIFFERISCE?

E' un tipo di Noleggio Operativo che viene stipulato con una finanziaria, in questo caso la **BCC LEASE** che compra i beni per il Cliente e li noleggia. BCC Lease è una società di locazione finanziaria ed operativa di beni strumentali, controllata da ICCREA BANCAIMPRESA, la Banca per lo sviluppo delle imprese clienti del Credito Cooperativo.

Per questo motivo il Cliente può scegliere il tipo di Defibrillatore che desidera fra queste marche e modelli:

- GE Responder
- Cardiac Science G5
- Heartsine Samaritan 350P
- Heartsine Samaritan 500P
- Zoll AED Plus
- Philips Heartstart HS1
- Philips Heartstart FRX
- Defibtech Lifeline E110
- Defibtech Lifeline View
- Physio ControlLifepack CR Plus

Quindi una maggiore scelta rispetto al precedente.

D. ***Volendo fare una comparazione di prezzi, visto che anche in questo caso viene offerto il GE Responder, possiamo fare un calcolo?***
R. Certamente.

	Noleggio Operativo	Costi	Noleggio Operativo BCC Lease	Costi
Durata Contratto	3 anni +2 anni		5 anni	
Pagamento	Semestrale anticipato		Trimestrale anticipato	
Servizi compresi	Elettrodi, Batteria, Muletto, Interventi tecnici, **NO** Revisione annuale, **NO** Assicurazione incendio, furto, atti vandalici		Elettrodi, Batteria, Muletto, Interventi tecnici, **SI** Revisione annuale, **SI** Assicurazione incendio, furto, atti vandalici **FULL RISK**	
Spese Contratto	Nessuna	0.00	Stipula contratto	50,00
Cauzione	€ 300,00		Nessuna	
Canone	Semestrale primi 3 anni	200,00	Trimestrale costante	137,25
	Semestrale 4° e 5° anno	120,00		
Accessori compresi	**Solo il kit di rianimazione**		**Kit di rianimazione, Armadietto con istruzioni per la rianimazione**	

			oppure Borsa isotermica con gancio apposito a muro	
Altri Benefit	Sconto sulla revisione annuale, sconto sui corsi BLSD, inserimento del DAE nella mappa su sito apposito in allestimento e disponibile dal 1° luglio		Revisione annuale compresa, sconto sui corsi BLSD, inserimento del DAE nella mappa su sito apposito in allestimento e disponibile dal 1° luglio	
Ulteriori Benefit	**Nessuno**		Tutti quelli per i Clienti di **SOLUZIONE SEMPRE PRONTA** **Consultazione** di una pagina accessibile solo con password sul sito: www.daetuttocompreso.org dove ci sono filmati sulle tecniche di rianimazione a disposizione solo per i clienti **SOLUZIONE SEMPRE PRONTA** **Creazione**, ma su richiesta, di un sito web istituzionale con: *Home Page,* *Chi siamo,* *Servizi o Prodotti,* *Galleria Fotografica,* *Contatti e dove siamo con cartina di Google per raggiungere la destinazione.* *Compreso dominio e mantenimento del dominio e del sito a € 15,00 mese, invece di € 30,00 mese IVA esclusa.* **Allineamento** alla terza fascia di sconto (laddove esistente) per tutti i prodotti venduti. Dove c'è un prezzo unico, lo sconto autorizzato è del 20%. Sui prodotti con la dicitura "Offerta Speciale" l'ulteriore sconto all'Offerta Speciale è del 10%	

Con questo documento speriamo di aver risposto ai Vostri quesiti. Però se avete ancora dubbi e nel caso vi venissero in mente domande che non avete trovato qui, vi preghiamo di inviarci una mail a:

inno-tech@tiscali.it

Oppure telefonateci al: **334.57.58.58.9**

Questo ci servirà per inserirle di volta in volta in questo documento e così ci aiuterete ad essere sempre più vicini alle vostre esigenze.
Grazie per la Vostra gentile considerazione e collaborazione.

Paolo Innocenti Crescitelli

RICORDATE CHE TUTTI I NOSTRI CLIENTI VERRANNO INSERITI GRATUITAMENTE NEL SITO CHE PREVEDE LA MAPPA DEI DAE INSTALLATI SUL TERRITORIO

INNO-TECH di Paolo Innocenti CCIAA REA 156125 www.inno-tech.it www.massaggiocardiaco.org
Pistoia VAT IT01515950473 Tel: +39(334)57.58.58.9 email: inno-tech@tiscali.it www.daetuttocompreso.org
Per la P.A. siamo presenti su: S.I.A.C. - C.E.V. - S.T.A.R.T. - M.E.P.A. (inserimento in corso) con la Fatturazione Elettronica

Reserved-Line
+39 334.57.58.58.9